

Die Layher Bautechnik GmbH ist Teil des größten Systemgerüsterstellers der Welt. Wir bieten unseren Kunden ein vielfältiges Komplettprogramm wirtschaftlicher Lösungen mit Baugeräten, Baumaschinen, Lagertechnik und Systemgerüsten. Um diese lösungsorientierte Vertriebsstrategie auch weiterhin umsetzen zu können, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Gebietsverkaufsleiter (m/w/d).



Die Layher Bautechnik GmbH, ein Schwesterunternehmen der Wilhelm Layher GmbH & Co. KG, ist seit April 2000 mit ihren Produkten in den Märkten Deutschland, Schweiz und Österreich vertreten. Als innovativer Anbieter sind wir Partner der Unternehmen im Bauhaupt- und Baunebengewerbe, wie Bauunternehmen, Zimmereien, Dachdeckern oder Spenglern. Dabei steht der Name Layher für bewährte praxisorientierte und innovative Produkte, Sicherheit, hohe Qualität und Präzision, also für höchste Wirtschaftlichkeit.

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

Saarbrücken, Trier, Kaiserslautern

Ihre Aufgaben:

- ▶ Beratung von Kunden in allen technischen und kaufmännischen Fragen
- ▶ Direkter Ansprechpartner vor Ort
- ▶ Auf- und Ausbau von langfristigen Kundenbeziehungen und Pflege der Bestandskunden
- ▶ Durchführung von Verkaufsaktionen bei Kunden
- ▶ Angebotsverfolgung und Auftragsverhandlung
- ▶ Einsatz auf Messen

Ihr Profil:

- ▶ Sie sind Techniker (m/w/d) mit kaufmännischem Verständnis oder Sie verfügen über einen Abschluss im kaufmännischen Bereich und haben ein hohes Maß an technischem Verständnis
- ▶ Sie haben Erfahrung im Außendienst und zählen Neukundenakquise zu Ihren Stärken
- ▶ Erfahrung im Verkauf von Investitionsgütern sowie Fachkenntnisse aus dem Gerüstbau sind vorteilhaft
- ▶ Sie sind ein hervorragender Netzwerker (m/w/d), sind kommunikationsstark und haben ein verbindliches Auftreten
- ▶ Ein ausgeprägtes unternehmerisches Denken treibt Sie an
- ▶ Sie sind belastbar, selbstständig und haben ein hohes Maß an Eigenmotivation
- ▶ Eine strukturierte Arbeitsweise zeichnet Sie ebenso aus wie moderne Vertriebsmethoden
- ▶ Sie haben einen Führerschein der Klasse B
- ▶ Sie verfügen über Kenntnisse in MS Office (Excel, Word, PowerPoint)
- ▶ Ihr Wohnort liegt möglichst im Verkaufsgebiet
- ▶ SAP/CRM Kenntnisse sind ebenso von Vorteil wie betriebswirtschaftliche Kenntnisse

Unser Angebot:

- ▶ Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet
- ▶ Die Möglichkeit, schnell Verantwortung zu übernehmen
- ▶ Eine umfassende Einarbeitung in das Aufgabengebiet
- ▶ Eine offene Arbeitsatmosphäre
- ▶ Ein langfristiger und sicherer Arbeitsplatz in einem expandierenden, mittelständischen Unternehmen mit Zukunft
- ▶ Weiterbildungsmöglichkeiten
- ▶ Einen Firmenwagen mit der Möglichkeit zur privaten Nutzung

Sollte Sie diese Herausforderung ansprechen, dann senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: personal-bt@layher.com oder per Post an die unten aufgeführte Adresse.